# FLOW'ONE



FloW'One v8 – Gestion des traitements

# Principes généraux

L'objectif de cette fonction est de pouvoir paramétrer des opérations de génération de données envoyées à des tiers sur une liste de pièces.

Par exemple, définir le format d'envoi d'une commande fournisseur (fichier PDF joint à un mail, un fichier CSV joint à un mail, le lancement d'une édition papier) et indiquer quels sont les fournisseurs concernés par ce type d'envoi. Ensuite, sur la fenêtre de recherche d'opérations commerciales, pouvoir sélectionner une liste de commandes achat et lancer le traitement en question. Seules les commandes liées à des fournisseurs concernés par le traitement choisi seront « traitées » de manière à envoyer les documents voulus aux destinataires.

Autre exemple, définir un traitement d'envoi de factures au format PDF et y associer la liste des clients qui souhaitent recevoir ce type de document. Le lancement du traitement génère automatiquement l'envoi d'un e-mail contenant en pièce attachée la facture du client et ceci uniquement pour ceux qui sont indiqués destinataires.

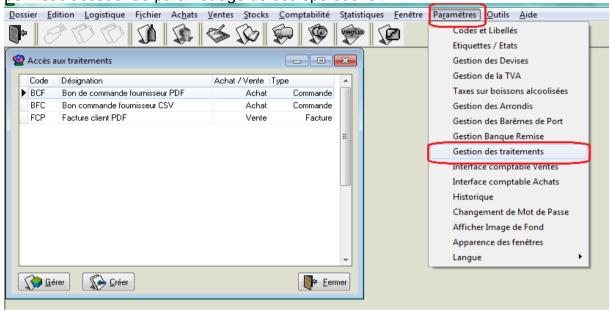
Une autre application de la gestion des traitements est l'optimisation de l'envoi de documents en choisissant en priorité l'envoi d'un fichier par email et si ce n'est pas possible (adresse mail inconnue), on effectue alors l'impression du document.

La gestion des traitements permet actuellement d'émettre des documents à partir :

- des opérations commerciales de type Offre, Réservation et Commande
- pour envoyer des relevés de transport ou des Bons de livraison
- lors de la facturation (directe, groupée ou pro-forma)
- pour la réédition de factures existantes
- pour émettre des chèques cadeaux dans le cadre de l'option « Fidélité »

# Paramétrage des traitements

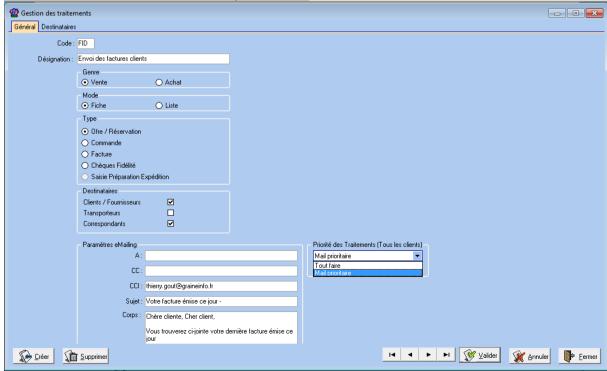
Dans le menu « Paramètres », une nouvelle option « Gestion des traitements » permet d'accéder au paramétrage de ces opérations :



La fenêtre d'accès aux traitements permet de configurer chaque traitement afin de définir les modalités de gestion et les tiers concernés.

#### Paramétrage général

Sur l'écran général, nous allons définir l'identification du traitement par un « Code » et une « Désignation », le domaine d'utilisation et les paramètres d'e-mailing si les documents doivent être diffusés par mail :



- « Genre » : indiquer s'il s'agit d'un traitement sur achat ou vente
- « Mode » : indiquer s'il s'agit d'un état de type Fiche ou Liste
- « **Type** » opération : indiquer si ce traitement est destiné à émettre des Offres/réservations, des commandes (BC, BL par exemple), des factures, des chèques de fidélité (Uniquement si le « genre » est de type « Vente ») ou des états de préparation d'expédition (en mode « Liste » uniquement).

**Destinataires**: on va choisir les types de destinataires concernés par cet envoi, les clients s'il s'agit de ventes, les fournisseurs s'il s'agit d'achats, le transporteur de l'opération commerciale, des correspondants rattachés à la fiche client/fournisseur (par exemple envoi au responsable des achats pour une confirmation de commande vente).

Plusieurs cases peuvent être cochées, une seule, deux ou les trois selon le type d'état généré.

**Paramètres e-mailing** : il s'agit là de définir d'une part les destinataires systématiques de chaque envoi (en général des personnes de l'entreprise émettrice), un sujet de l'e-mailing et un message du corps de l'e-mailing.

#### Priorité des traitements (Tous les clients)

Cette rubrique n'apparaît que si vous avez inséré une ligne destinataire « Tous les clients » afin de généraliser le traitement à réaliser sans avoir à préciser la liste des clients concernés.

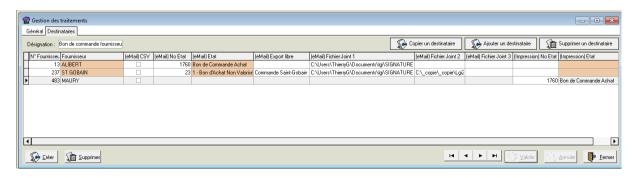
Dans ce cas, deux options sont possibles :

- Mail prioritaire: si l'on a indiqué un envoi par mail et une impression d'un état, le choix de cette option n'effectue l'impression que si l'envoi par mail n'est pas possible (adresse mail inconnue par exemple). Donc en cas d'envoi par mail effectué on ne réalise pas d'impression.
- **Tout faire** : dans ce cas on effectue l'envoi par mail **et** l'impression du document systématiquement

Nous verrons par la suite des exemples de paramétrages possibles en fonction des différents objectifs souhaités.

#### Paramétrage destinataires et modalités d'envois

Sur cet écran, nous allons définir quels sont les tiers concernés par le traitement et les modalités d'envoi (exemple ci-dessous d'envoi des bons de commande fournisseur) :



On définit dans l'ordre, le tiers pour lequel le traitement est effectué, puis la liste des éléments à transmettre.

#### Par exemple,

pour le fournisseur numéro 13 :

- L'état 1760 à envoyer au format PDF par e-mail
- Intégrer en pièce attachée le fichier SIGNATURE.JPG

#### pour le fournisseur numéro 237 :

- L'état 23 à envoyer au format PDF par e-mail
- Un fichier « Export Libre » configuré par XML joint au mail (Commande Saint-Gobain) spécifique au fournisseur
- Intégrer en pièce attachée le fichier SIGNATURE.JPG et le logo LGI.JPG

#### pour le fournisseur numéro 483 :

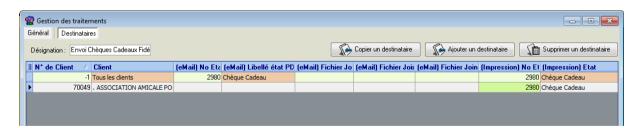
- L'impression de l'état 1760 uniquement
- Pas d'envoi de documents par e-mail

On remarque ici, que l'on peut choisir le mode de diffusion d'un document de manières très différentes selon le destinataire, voire d'effectuer l'envoi par e-mail de différents supports complémentaires.

En effectuant un clic-droit on accède à un menu contextuel :



Une ligne avec le numéro de client -1 apparaît. Elle permet de définir les traitements à réaliser pour tous les clients sauf ceux cités avec leur propre numéro.

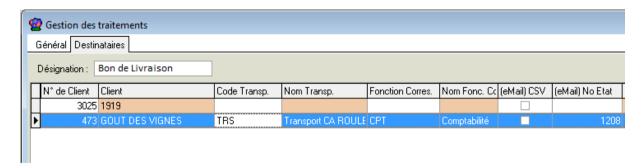


Dans le cas ci-dessus on effectue un envoi par email de l'état 2980 en PDF et/ou une impression du même état sur l'imprimante par défaut...

Sauf pour le client 70049 pour lequel on effectue systématique l'impression (pas d'envoi d'email à ce client)

Si dans la priorité des traitements on a indiqué « Mail prioritaire », tous les clients recevront un email si possible, dans ce cas on n'imprimera pas l'état. Si l'envoi de mail n'est pas possible on imprimera l'état.

Si l'on a coché les cases « **Transporteurs** » et/ou « **Correspondants** », il est possible de spécifier ces éléments en plus du tiers client/fournisseur :



Pour l'envoi aux correspondants on spécifie la fonction à laquelle doit être envoyé le message.

Un e-mail est envoyé à chaque destinataire possible.

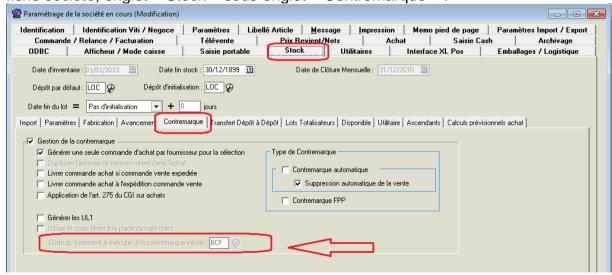
Les boutons en haut à droite de l'écran permettent de gérer la liste des destinataires :



#### Cas de la contremarque

La contremarque est une opération permettant de générer un ou plusieurs achats à partir d'une ou plusieurs ventes, ceci ayant pour but de commander à des fournisseurs les articles nécessaires pour la livraison des commandes clients.

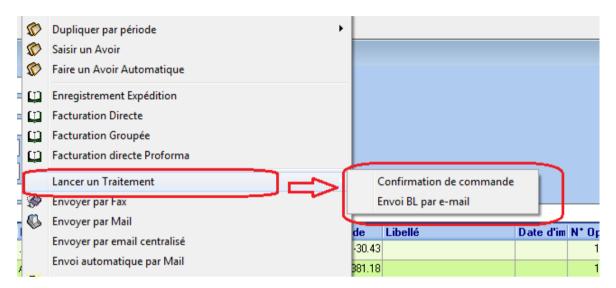
Il est possible de lancer automatiquement un traitement lors de la première génération de la contremarque (création des achats générés) si l'on paramètre en fiche société, onglet « Stock » sous-onglet « Contremarque » :



### Lancement des traitements

#### Lancement à partir de la fenêtre d'opérations commerciales

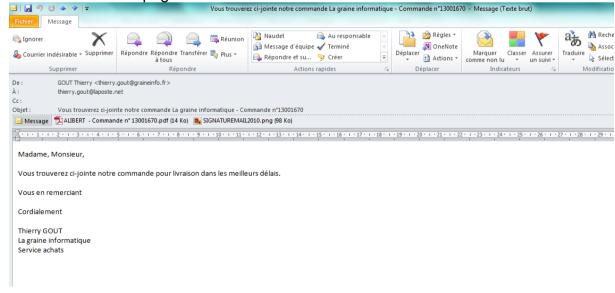
Sur la fenêtre des opérations commerciales, sur le menu contextuel appelé par clicdroit, on accède au menu « Lancer un Traitement » qui propose la liste des traitements disponibles dans ce contexte :



Le traitement choisi est lancé sur la liste des opérations commerciales sélectionnées mais ne sont traitées que les pièces pour lesquelles le destinataire correspond au client ou fournisseur de la pièce.

L'intérêt est de pouvoir recherche toutes les opérations d'une journée, de les sélectionner par CTRL-A, puis de lancer le traitement qui n'effectuera les envois ou éditions que sur les pièces ayant un destinataire identifié dans le traitement.

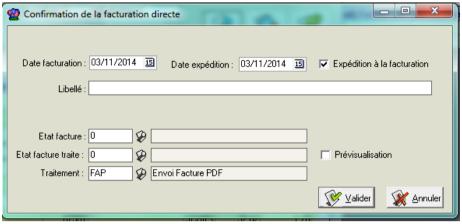
Exemple de mail envoyé incluant un bon de commande PDF et un fichier SIGNATURE2010.png:



#### Lancement lors de la facturation

Il est possible d'associer un traitement aux opérations de facturation afin d'envoyer les factures en PDF par email par exemple plutôt que de les éditer.

Sur la fenêtre de facturation (Directe, Groupée ou Directe proforma), il est possible d'indiquer le code traitement à effectuer :

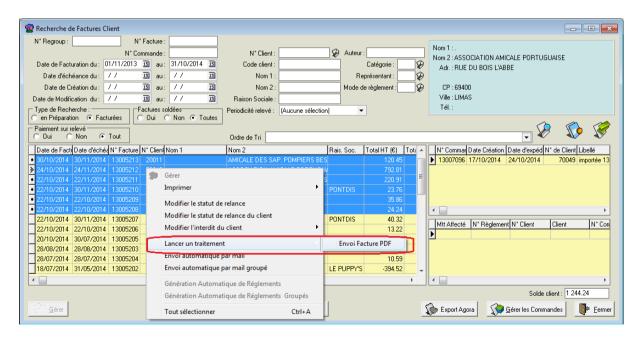


Si un numéro d'état facture ou facture traite est précisé, l'impression de cet état sera effectué en plus du traitement.

Si les numéros d'états sont à 0 comme ici, seul le traitement sera réalisé.

#### Lancement sur la fenêtre de recherche des factures

Cette possibilité permet de diffuser après facturation les factures sous la forme prévue par le traitement.



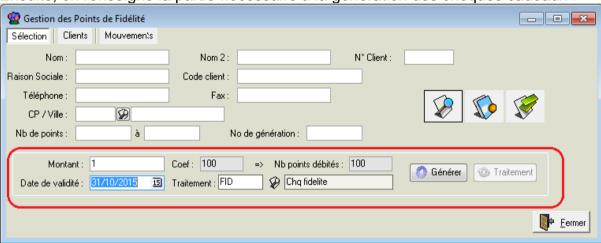
Après sélection des factures, faire un clic-droit puis choisir au menu l'option « Lancer un traitement ». Choisir le traitement souhaité dans la liste qui est proposée.

# Lancement sur la fenêtre de génération des chèques cadeaux (Option fidélité)

Aller dans l'option du menu « Fichier », « Carte de Fidélité », « Gestion des points de fidélité ».

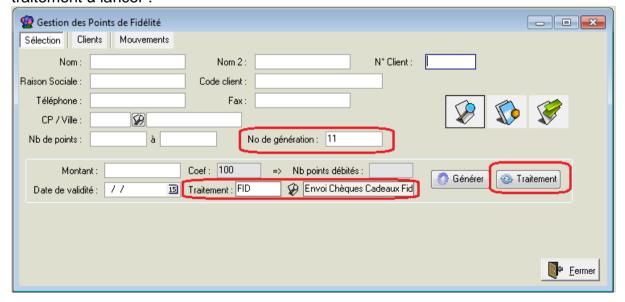
Il est alors possible de sélectionner le ou les clients pour lesquels la génération est réalisée à l'aide des rubriques de sélection de la partie haute de l'écran.

Ensuite, on renseigne la partie nécessaire à la génération des chèques cadeaux :



Noter la possibilité d'indiquer un traitement. Si celui-ci est renseigné, plutôt que d'éditer simplement les chèques cadeaux, le programme va exécuter le traitement pour chacun des clients et ainsi diffuser les chèque cadeaux selon les modalités prévues par le traitement (PDF par email, impression, ...).

Noter la possibilité suivante de relancer le traitement d'envoi des chèques cadeaux en indiquant simplement le numéro de génération déjà effectue et en précisant le traitement à lancer :



#### Lancement en tâche planifiée

L'objectif de ce type de lancement est d'effectuer des envois programmés à partir du serveur sans aucune intervention utilisateur.

Il sera possible d'envoyer par exemple les factures des clients chaque soir à 21h00, les Bon de réception de commandes clients, les relevés d'enlèvement transporteurs pour le lendemain, etc...

La commande à utiliser dans la tâche planifiée est :

#### -FCTN TRAITEMENT -CODE Code traitement

« Code\_traitement » correspond au code du traitement créé dans FloWOne à lancer.

A cette commande il est possible d'associer un filtre pour limiter les données à envoyer, par exemple les factures du jour :

#### -FILTRE Condition Where

Exemple de raccourci de lancement :

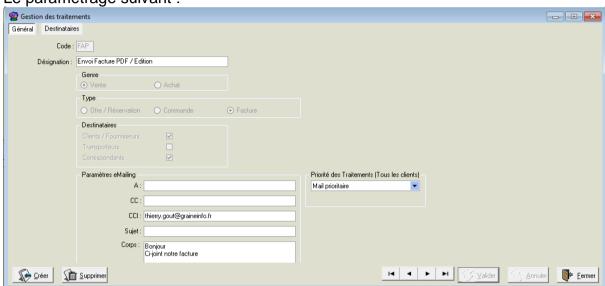
"C:\Program Files (x86)\lgi\GestCom\FloW.exe" -DBN "Base\_Client" -USR "Admin" - PWD "Igi" -SKLOG -FCTN TRAITEMENT -CODE BCF -FILTRE "ORDENTRYDATE='TODAY'"

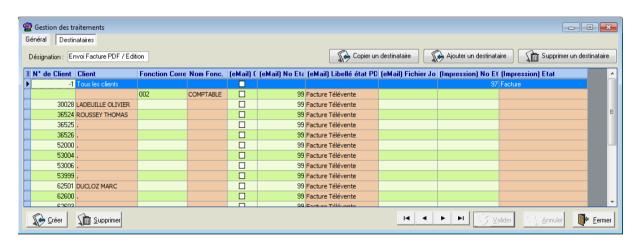
Le code « BCF » correspond à l'envoi d'un bon de commande fournisseur par email et le filtre permet de n'envoyer que les commandes fournisseurs créées aujourd'hui.

# **Exemples de paramétrages**

# Exemple 1 : envoi de factures par email à certains clients et impression pour les autres

Le paramétrage suivant :





Permet d'imprimer la facture modèle 97 à tous les clients sauf :

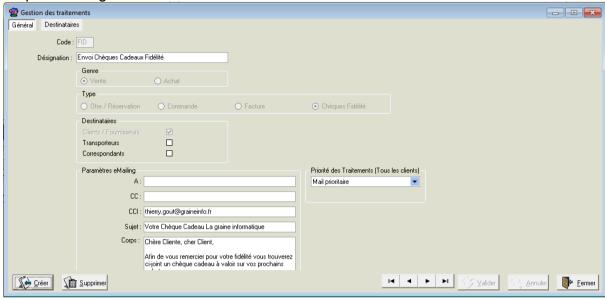
- Ceux qui ont un correspondant ayant la fonction comptable avec une adresse email renseignée → envoi au format PDF par email modèle 99
- Ceux qui sont indiqués explicitement → envoi au format PDF par email modèle 99

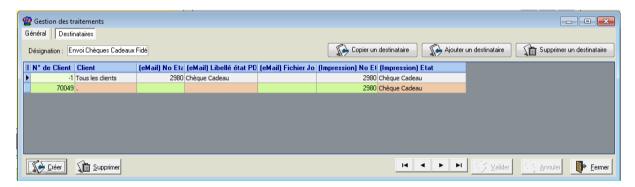
Noter que le fait d'indiquer explicitement un client par son numéro permet ici d'envoyer la facture en PDF par email à l'adresse de la fiche client et puisque l'on ne précise pas sur ces lignes de code fonction de correspondant, même si la fiche client a un correspondant de type « 002 » l'envoi ne sera adressé qu'à l'adresse générique de la fiche client.

Dans cet exemple, la propriété « Mail prioritaire » n'a aucun effet car sur aucun des destinataires on ne précise plusieurs type d'émission possible.\*

#### Exemple 2 : Envoi de chèque cadeau fidélité en priorité par email

Le paramétrage suivant :





Permet d'envoyer à tous les clients un chèque de fidélité sous forme d'un fichier PDF par email si l'adresse email du client est renseignée, sinon d'éditer ce chèque sur imprimante.

Cette priorité est effectuée grâce à l'option d'entête « Mail prioritaire ».

Exception, le client 70049 verra systématiquement ses chèques fidélités imprimés.